

ME Creation — PROPOSAL

ひらり様

1000日後、 職業：恋愛カウンセラー。

プロフィールリンクの完成にあわせて、その先の1000日を一緒に走るためのご提案です。ページはゴールではなく、ひらりさんの「伝えたい」が届きはじめる、最初の一歩だと考えています。

PLAN

ひらりさん専用・3つのプラン

DATE

2026年9月23日

FROM

野呂田直樹（ME Creation）

GIFT

打てる手マップ（P.4）

ご提案の背景

先日のヒアリングで、ひらりさんはこう話してくださいました。

「なんで私だけうまくいかないんだろう——それが、講座で学ぶうちに、少しずつ晴れてきた。だからこの経験を、同じように悩んでいる人に伝えたい」

恋愛だけが、ずっとうまくいかなかった。だからこそ一番時間をかけて向き合ってきた。そして今は、カウンセリングの理論で「なぜそうなるのか」を紐解けるようになってきた——ひらりさんの発信の原点は、ここにあると受け取りました。

同時に、「まだ乗り越えきっていない私が、先生と名乗っていいのか」という迷いも伺いました。僕は、無理に「先生」になる必要はないと思っています。**ちょっと先を行く先輩**。同じ道を少し先に歩いていて、理屈で紐解きながら、言うべきことはビシッと言ってくれる人。それがひらりさんの一番自然な立ち位置で、今回のプロフィールリンクもその世界観で設計しています。

そしてヒアリングの最後に、ひらりさんは「見習いは、今日で終わり」と決めてくれました。メニューも価格もこれから決める——つまり**いまが、いちばん最初に決めておけることが多いタイミング**です。プロとしての1000日を、どんな順番で、どこまで一緒に走るか。その選択肢を、ひらりさんのためだけにまとめたのがこのご提案書です。

はじめる前に、決めておきたい4つのこと

「いま困っていること」ではなく、プロとして走り出す前に決めておきたい点として、4つに整理しました。

I

受け皿が「無料モニター」のまま

プロ宣言をした今、有料メニュー・価格・時間の設計がまだありません。ここが決まらないと、発信もLINEも「どこへ案内するか」が定まりません。

II

LINEに登録する「理由」づくり

せっかくの婚活方法診断シートが、登録の決め手として最大限に活きていません。特典の見せ方と、診断の続きの体験づくりに伸びしろがあります。

III

セッションまで迷わず届く導線

リール → プロフィール → LINE → セッション申込み。それぞれは頑張っているのに、つながりで見ると途切れる場所があります。逆算して整える段階です。

IV

ひとりで考え続けられない仕組み

「このままでいいのか、変えるべきか」を、ひとりで抱えるのがいちばん消耗します。方針を相談できる相手を、最初から設計に入れておくことができます。

ひらりさんの「打てる手」マップ

ヒアリングでお約束した、打てる手の全体図です。プランのご検討に関わらず、このページはひらりさんへの贈り物として、自由に使ってください。

届ける REACH

- リール台本の「型」を持つ（冒頭0.5秒のフック）
- テーマを「30代後半～、彼氏はできるのに結婚につながらない人」へ絞る
- noteの文章力を発信の深さに活かす
- TikTok転用は現状維持でOK（低コスト）

迎える WELCOME

- プロフィールリンク（今回完成✓）
- リンクに日本語の名前をつける
- ストーリーズで週1回、LINEへの案内
- リッチメニューをセッション逆算で再設計

受けとめる RECEIVE

- 有料メニューと価格を決める（無料の卒業）
- 想いが伝わるセッション申込みページ
- 継続セッションの設計（定期的に伴走する形）
- ゆくゆくは、お茶会・コミュニティへ

ささえる FOUNDATION

- 肩書きとコンセプトの言語化
- 診断シートをLINEの中で自動化
- 登録後のステップ配信（教育→ご案内）
- 月1回、方針を相談できる壁打ち相手

1000日ロードマップ（ざっくり版）

～3か月

受け皿を整える。無料を卒業し、最初の有料セッションへ

～1年

発信×LINEの仕組みが回り、毎月申込みが生まれる状態へ

～1000日

会社員のお給料と並ぶ。「職業：恋愛カウンセラー」と名乗る

——これを、ぜんぶ一人でやる必要は、ありません。

ご一緒にすることで、こうなります

このご提案の目的は、制作物をお渡しすることではありません。次の「状態」をつくることです。

- 「私は何をする人か」を、一言で言える
- 投稿を続けるほど、未来のお客様のリストが育つ
- 無料ではなく、自信を持って価格を言える
- 迷ったとき、ひとりで抱えずに相談できる
- 見てくれた人が、迷わずセッションまでたどり着く
- 会社員を続けながら、仕組みのほうが働いてくれる
- LINEに登録する理由が、はっきりある
- 1000日後の自分に、胸を張れる

プロデビュー・スタートプラン

無料を卒業して、プロの受け皿を持つ

66,000円（税込）

「見習いは今日で終わり」を、かたちにするプランです。有料セッションのメニューと一緒に設計し、ひらりさんの想いが伝わる申込みページ（セールスレター）を1本、お作りします。

含まれるもの

- 個別セッションの商品設計（メニュー・価格・時間を一緒に決める壁打ち）
- セールスレター1本の執筆・デザイン・公開（想いの言語化から）
- LINE・プロフィールリンクからの接続設定
- 公開後2週間の質問対応

このプランに向いている方

- まず「無料モニター」を卒業して、最初の一步を踏み出したい
- 発信は今のペースで続けながら、受け皿だけ先に整えたい
- 低予算でプロとしての形をつくりたい

この価格の考え方：一度きりの「受け皿の立ち上げ」に対する費用です。価格設定の壁打ちからレター公開まで、迷いなく進める状態でお渡しします。

集客・発信のご支援、LINEの中の仕組みづくり（診断の自動化・配信）は含みません。

LINE集客セット

LINEの中を、仕組みにする

165,000

円（税込）

プラン01の全内容に加えて、頑張って作られた婚活方法診断とLINEを「登録したくなる・また開きたくなる」形に磨き上げ、セッションから逆算した導線に組み直すプランです。制作は、得意な僕たちにお任せください。

含まれるもの（プラン01の全内容に加えて）

- 婚活方法診断のブラッシュアップと、LINE内での自動化（登録→診断→結果別のご案内）
- リッチメニューのデザイン刷新（セッション・診断・noteへの導線設計込み）
- 登録特典の見せ方・打ち出しの再設計
- 公開後1か月の調整サポート

このプランに向いている方

- LINEの登録と、その先のセッション申込みまでを仕組みにしたい
- 制作に時間を使わず、発信とカウンセリングに集中したい

この価格の考え方：制作物3点（レター・診断の自動化・リッチメニュー）＋初月の調整までを含みます。※LINE配信ツールの月額利用料は別途かかります（負担の少ないプランの選定からご一緒にします）。

リール台本・ステップ配信の執筆、継続的な伴走は含みません。

発信まるごとプロデュース

集客から届けるまで、6か月一緒に走る

300,000円（税込）／分割 月々30,000円×10回も可

1000日プランを本気で走るための、いちばん大きな箱です。リールで届け、LINEで迎え、セッションで受けとめる——その全部をつなげて作り、6か月間、月1回の伴走で「次の一手」を一緒に決め続けます。

含まれるもの（プラン02の全内容に加えて）

- コンセプトの確定（肩書き・プロフィール文言・「ちょっと先を行く先輩」の言語化）
- ステップ配信の設計・執筆（登録→信頼づくり→セッションのご案内まで）
- リール台本10本+今後ご自身で書ける「型」の納品（リサーチ・フック設計込み）
- 月1回60分のZoom伴走×6か月+期間中のチャット相談

このプランに向いている方

- 3年以内に「職業：カウンセラー」を、本気で実現したい
- 集客から申込みまでを、バラバラでなく一気につなげたい
- ひとりで考える時間を減らして、実行に集中したい

この価格の考え方：制作物すべてに加えて、6か月間の伴走が含まれます。月々30,000円の分割なら、いまリール編集にかけていらっしゃる外注費とほぼ同じ規模で、集客の仕組みまるごとと、迷ったときの相談相手が手に入ります。

広告運用、動画編集そのものは含みません（編集は現在の体制を活かします）。

プラン比較表

項目	Plan 01 プロデビュー	Plan 02 LINE集客セット	Plan 03 まるごとプロデュース
価格（税込）	66,000円	165,000円	300,000円
セッションの商品設計（価格・メニュー）	●	●	●
セールスレター（申込みページ）	●	●	●
診断のブラッシュアップ+LINE自動化	—	●	●
リッチメニューのデザイン刷新	—	●	●
ステップ配信の設計・執筆	—	—	●
リール台本10本+「型」の納品	—	—	●
コンセプト・肩書きの確定	—	—	●
サポート期間	2週間	1か月	6か月
月1回のZoom伴走	—	—	6回

金額が上がるほど「作る物が増える」のではなく、**と一緒に走る期間と、仕組みにする範囲**が広がります。

追加メニュー（どのプランからでも）

月1回の発信コンサル（60分・継続）	月額 16,500円
リール台本の追加（5本）	33,000円
スポット相談（60分）	11,000円
サポート期間終了後の継続サポート	その時の状況に合わせてご相談

お支払いと、始まりの流れ

1 プランのご検討

急ぎません。ご不明な点は、どの段階でも気軽に聞いてください。

2 お支払い

銀行振込。Plan 03は月々30,000円×10回の分割、Plan 01・02も2回分割が可能です。

3 キックオフ

最初のZoomで、着手順と最初の1か月を一緒に決めます。

In Closing

結果を出したい、と言い切れる人は実は多くありません。週3本のリールを1年続け、noteを5年書き続け、時間もお金も気持ちもかけてきた。あとは、その頑張りが一本の線につながる設計があれば、届く人にちゃんと届きはじめます。

どのプランを選んでも、選ばなくても、プロフィールリンクはひらりさんの大切な一歩として完成させます。そのうえで、もし一緒に走る道を選んでいただけるなら——先を歩く同士として、1000日、伴走します。

ヒアリングの日、「見習いは今日で終わり」と宣言した先にある未来に、少しでもお力になれば嬉しいです。

直樹